



HABILIDADES DIRECTIVAS



POSGRADOS
Y EDUCACIÓN
continua

“

**Potencializa tu formación
ejecutiva - profesional**

”



Universidad
La Salle[®]
Morelia



OBJETIVO

Otorgar a los participantes herramientas prácticas, medibles y aplicables tanto en su vida personal como profesional que ayuden a mejorar sus estilos de comunicación y su gestión como líderes en el desarrollo de equipos de trabajo comprometidos con un objetivo común, aprovechando las fortalezas que cada integrante del mismo aporta de forma natural.

DIRIGIDO A:

Directivos, gerentes, , empresarios, y todo profesional que quiera mejorar su Liderazgo y sus habilidades en la toma de decisiones estratégicas, gestión e integración de equipos y comunicación



PERFIL DE INGRESO

Personas con el interés de mejorar su liderazgo para poder dirigir de una forma adecuada a las empresas y equipos de trabajo a través de estrategias de comunicación, negociación y desarrollo del talento humano, en beneficio de un crecimiento personal y profesional.

PERFIL DE EGRESO

Al concluir el Diplomado el participante aplica los conocimientos, técnicas y estrategias en su liderazgo, gestionando a los equipos de trabajo, de una forma eficaz y flexible, considerando sus necesidades y contexto actual



1

COMUNICACIÓN

- Entendimiento de la comunicación
- Principios de comunicación
- Manejo de la información
- El saludo
- Primera impresión
- Sensación, percepción y contexto
- Barrera de la comunicación
- Hablar en público
- Movimientos ilustradores y manipuladores
- Gestionar la atención
- La comunicación
- Paralenguaje
- Proxemia
- Estilos de la comunicación
- Lenguaje de las manos
- Movimientos oculares
- Juegos de poder

2

LIDERAZGO DEL SIGLO XXI

- ¿Por qué es importante su estudio?
- Elementos del liderazgo
- Clases de liderazgo
- Coeficiente intelectual vs Inteligencia emocional
- Trabajando con paradigmas
- ¿Por qué la gente no cumple con sus responsabilidades?
- La motivación
- El efecto Pigmalión

3

NEGOCIACIÓN EMOCIONAL

- Conflicto
- Manifestaciones del conflicto
- Satisfacción de necesidades
- Corteza orbitofrontal
- La negociación
- Las emociones y dinámicas de negociación



4

DESARROLLO DE HABILIDADES DE ORGANIZACIÓN

- ¿Cuál es nuestra realidad?
- El estrés: una realidad del siglo XXI
- Ejecutar vs gestionar
- Síntomas de problemas de gestión
- Leyes de Parkinson
- ¿Por qué tenemos cosas en la cabeza?
- Modelo de productividad
- ¿Cuáles son nuestros problemas?
- Modelo de los seis niveles

5

ÉTICA Y VALORES EN EL EJERCICIO PROFESIONAL

- Moral y Ética
- Conciencia y aceptación
- Dimensiones de la ética
- Temperamento, Personalidad y Carácter





DURACIÓN Y HORARIOS

120 HORAS DE CURSO

Martes de 17:00 a 21:00 horas

INVERSIÓN

Inscripción: \$1,500.00

6 mensualidades: \$1,500.00

INFORMES

Piso 9 Torre Financiera,
Fraccionamiento Las Américas
Morelia, Michoacán

443 3 14 87 52

443 321 2103 ext. 1142

academicaposgrados@ulsamorelia.edu.mx

www.lasallemorelia.edu.mx